

LEREN DOOR TE DOEN

Voorbereid op de beroepspraktijk van morgen



Sarphati®
ONDERNEMER HANDEL

Boomberoepsonderwijs

Leren door te doen!

De ambitie van docententeams in het handelsonderwijs waarmaken, daar willen wij aan bijdragen met onze nieuwe methode Sarphati | Ondernemer Handel. Wij zetten de docent centraal en helpen met een uitgebreid, compleet en onderscheidend leermiddelenaanbod dat aansluit op het kwalificatiedossier Ondernemer Handel. Het flexibele leermiddelenaanbod is volledig digitaal en modulair, zodat jij en jouw student kunnen werken op de manier die bij jullie past.

Opdrachtgestuurd onderwijs

Een opleiding die de student klaarmaakt voor een veranderende arbeidsmarkt, dat is onze missie! Onderzoek en ervaring wijzen uit dat leren in een beroepscontext leuker én effectiever is. Hiervoor hebben wij het concept Opdrachtgestuurd onderwijs ontwikkeld met (integrale) beroepstaken waarin studenten werken aan uitdagende opdrachten in de context van hun toekomstige beroep.

Toenemende complexiteit en zelfsturing

De concrete taken en beroepssituaties zijn omgezet naar heldere modules en beroepstaken die samen het complete programma vormen voor de opleiding. De (vak)kennis en (beroeps)vaardigheden van de kwalificatiedossiers zijn hierin afgedekt.



Figuur 1: Overzicht die per module start met het niveau beginner tot het niveau expert.

9 modules en beroepstaken

Ondernemersidee
De basis voor succes
Eigenschappen van de ondernemer

De ondernemer

SWOT-analyse en het ondernemersconcept
Macro-economisch onderzoek; DESTEP-analyse
Meso-economisch onderzoek: ABCD-analyse

Marktonderzoek

Customer journey
Waardepropositie en positionering
Doelgroep, segmentatie en persona's

Het businessmodel

Liquiditeitsbegroting
Exploitatiebegroting
Investeringsbegroting en financieel plan

Het financieel plan

Ondernemingsvorm, belastingen en verzekeringen
Financieel-administratief proces
Van offerte tot opdracht

Vorm en inrichting

Communicatiemix
Online promotie
Marketingmix

Marketing en communicatie

Webshop logistiek
Goederenstroom en voorraadbeheer
Inkoop en leverancierskeuze

Inkoop en logistiek

Online verkoop en service
Klantenservicesysteem
Verdienmodel en verkoopproces

Verkoop

Netwerkplan
Samenwerkingsvormen
De beurs

Samenwerken, partners en netwerken

Body of Knowledge and Skills

Sarphati | Ondernemer Handel bestaat uit de weergegeven 9 modules. Deze modules sluiten aan bij de uitgangspunten van het model van Body of Knowledge and Skills. De Body of Knowledge and Skills geeft toegang tot geborgde kennis en kan worden uitgebreid, verdiept of aangescherpt.



Figuur 2: Schematische weergave van Body of Knowledge and Skills (BoKS).



Waarom Sarphati | Ondernemer Handel?

**Binden en boeien, dat is de uitdaging waar elke docent voor staat.
Opdrachtgestuurd onderwijs (OgO) van Sarphati | Ondernemer Handel helpt daarbij!**

1

Didactiek

De didactische uitgangspunten van Sarphati | Ondernemer Handel en van OgO zijn: Body of Knowledge and Skills, Peer coaching, Cyclisch leren (Kolb) en het 4C/ID-model.



2

Digitaal & modulair

Sarphati | Ondernemer Handel wordt volledig digitaal aangeboden. De methode bestaat uit 9 online modules die onafhankelijk van elkaar te doorlopen zijn.



3

Beroepstaken

De beroepstaken sluiten aan op de actuele beroepspraktijk, nieuwste kwalificatiedossiers en de examens.



Leren door te doen

Met OgO draait alles om de dagelijkse praktijk. Onze leermiddelen helpen om studenten klaar te stomen voor de arbeidsmarkt van morgen.



Meer weten over Sarphati | Ondernemer Handel en Opdrachtgestuurd onderwijs?

Plan een koffiemoment in met een van onze adviseurs op jouw school.
We praten je graag bij over het doel en de opzet van onze nieuwe methode.



Regio Zuid

Hermen Groothedde
Educatief adviseur

h.groothedde@boom.nl
+31651295764



Regio Noord en Midden

Gerard Schröder
Educatief adviseur

g.schroder@boom.nl
+31683377854



Elmer Smith
Uitgever

e.smith@boom.nl
+31657553192