



Opdrachtgestuurd Onderwijs

Thema's en beroepstaken



Sarphati[®]

ONDERNEMER HANDEL

Opdrachtgestuurd Onderwijs

De ambitie van docententeams in het handelonderwijs waarmaken, daar willen wij aan bijdragen met onze nieuwe methode Sarphati | Ondernemer Handel. Wij zetten de docent centraal en helpen met een uitgebreid, compleet en onderscheidend leermiddelenaanbod dat aansluit op het kwalificatiedossier Ondernemer Handel. Het flexibele leermiddelenaanbod is volledig digitaal en modulair, zodat jij en jouw student kunnen werken op de manier die bij jullie past.

Een opleiding die de student klaarmaakt voor een veranderende arbeidsmarkt, dat is onze missie! Onderzoek en ervaring wijzen uit dat leren in een beroepscontext leuker én effectiever is. Hiervoor hebben wij het concept Opdrachtgestuurd Onderwijs ontwikkeld met (integrale) beroepstaken waarin studenten werken aan uitdagende opdrachten in de context van hun toekomstige beroep.

Didactiek

De didactische uitgangspunten van Sarphati | Ondernemer Handel en van OgO zijn: Body of Knowledge and Skills, Peer coaching, Cyclisch leren (Kolb) en het 4C/ID-model.

Digitaal & modulair

Sarphati | Ondernemer Handel wordt volledig digitaal aangeboden. De methode bestaat uit 9 online modules die onafhankelijk van elkaar te doorlopen zijn.

Beroepstaken

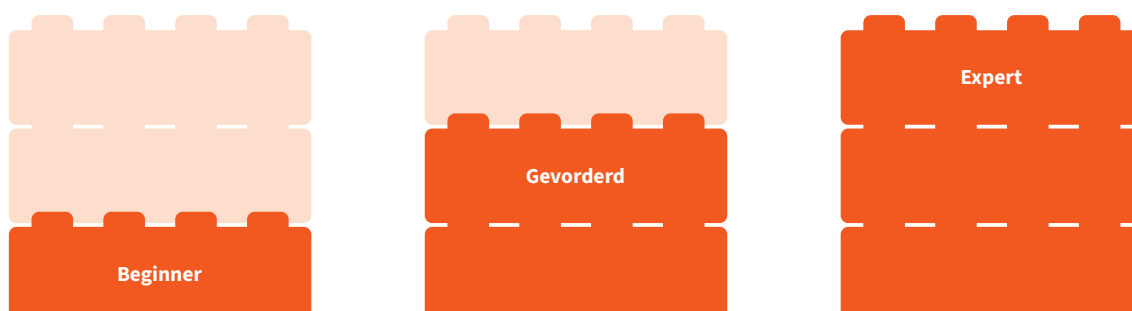
De beroepstaken sluiten aan op de actuele beroepspraktijk, nieuwste kwalificatiedossiers en de examens.

LEREN DOOR DOEN

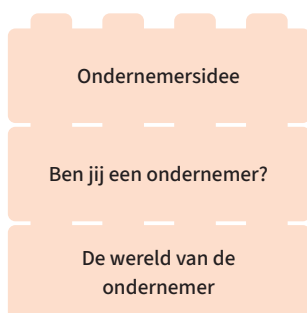
Met OgO draait alles om de dagelijkse praktijk.
Onze leermiddelen helpen om studenten klaar te stomen voor de arbeidsmarkt van morgen.

Modules en beroepstaken

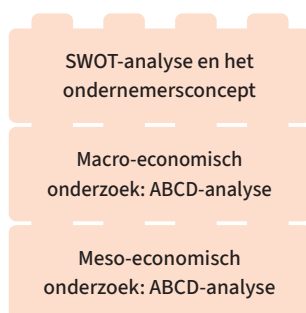
De concrete taken en beroepssituaties zijn omgezet naar heldere modules en beroepstaken die samen het complete programma vormen voor de opleiding. De (vak)kennis en (beroeps)vaardigheden van de kwalificatiedossiers zijn hierin afgedekt.



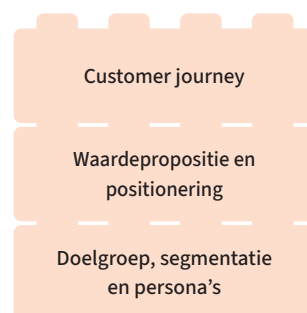
9 MODULES EN BEROEPSTAKEN



DE ONDERNEMER



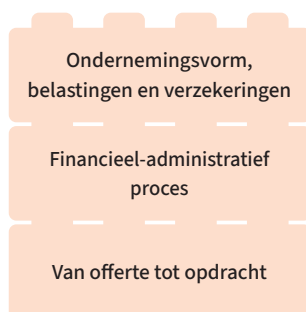
MARKTONDERZOEK



HET BUSINESSMODEL



HET FINANCIËEL PLAN



VORM EN INRICHTING



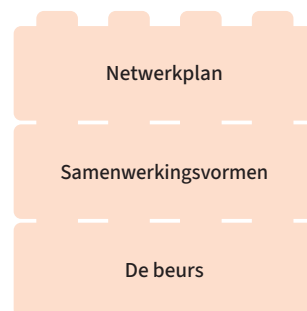
MARKETING EN COMMUNICATIE



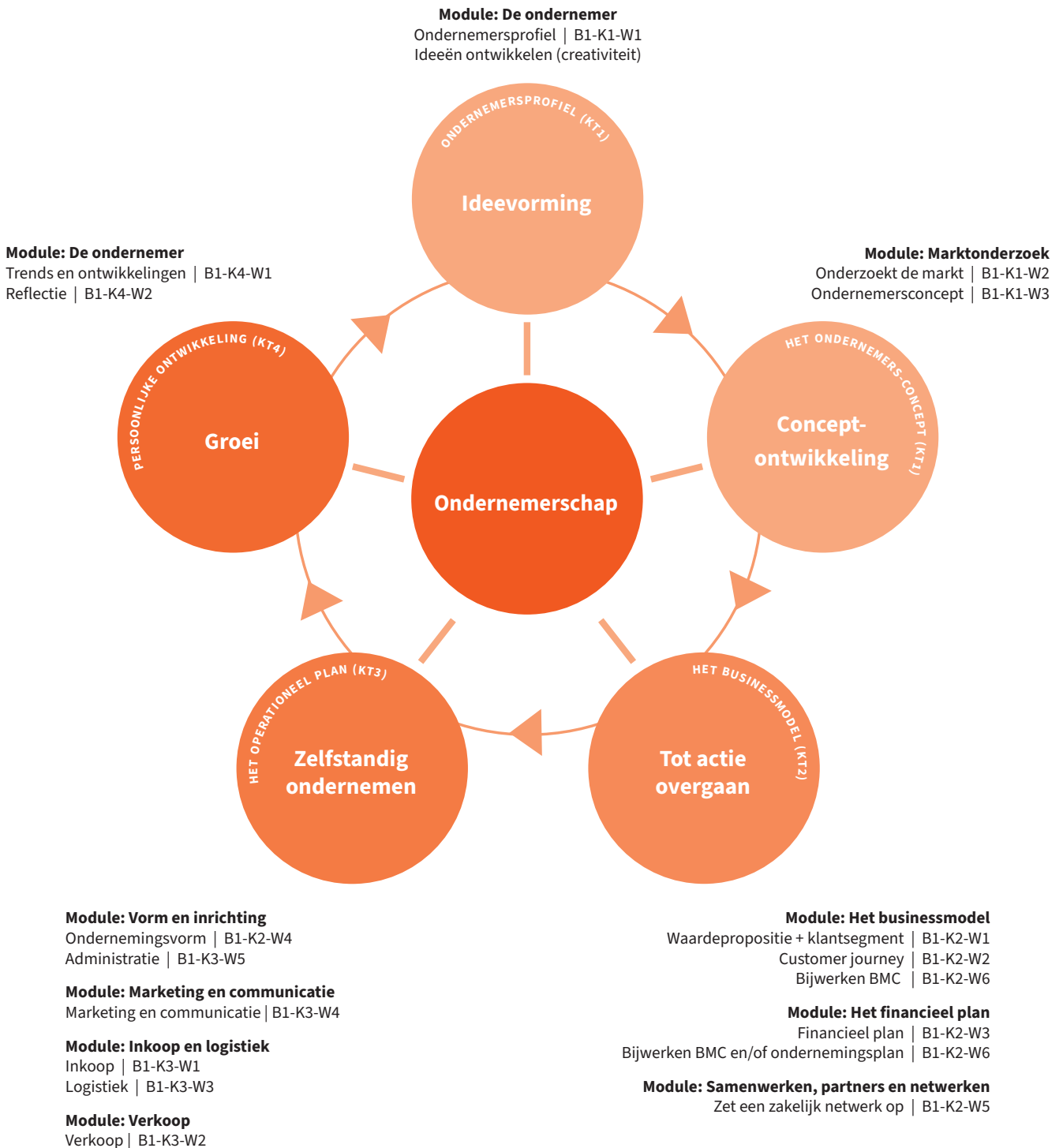
INKOOP EN LOGISTIEK



VERKOOP

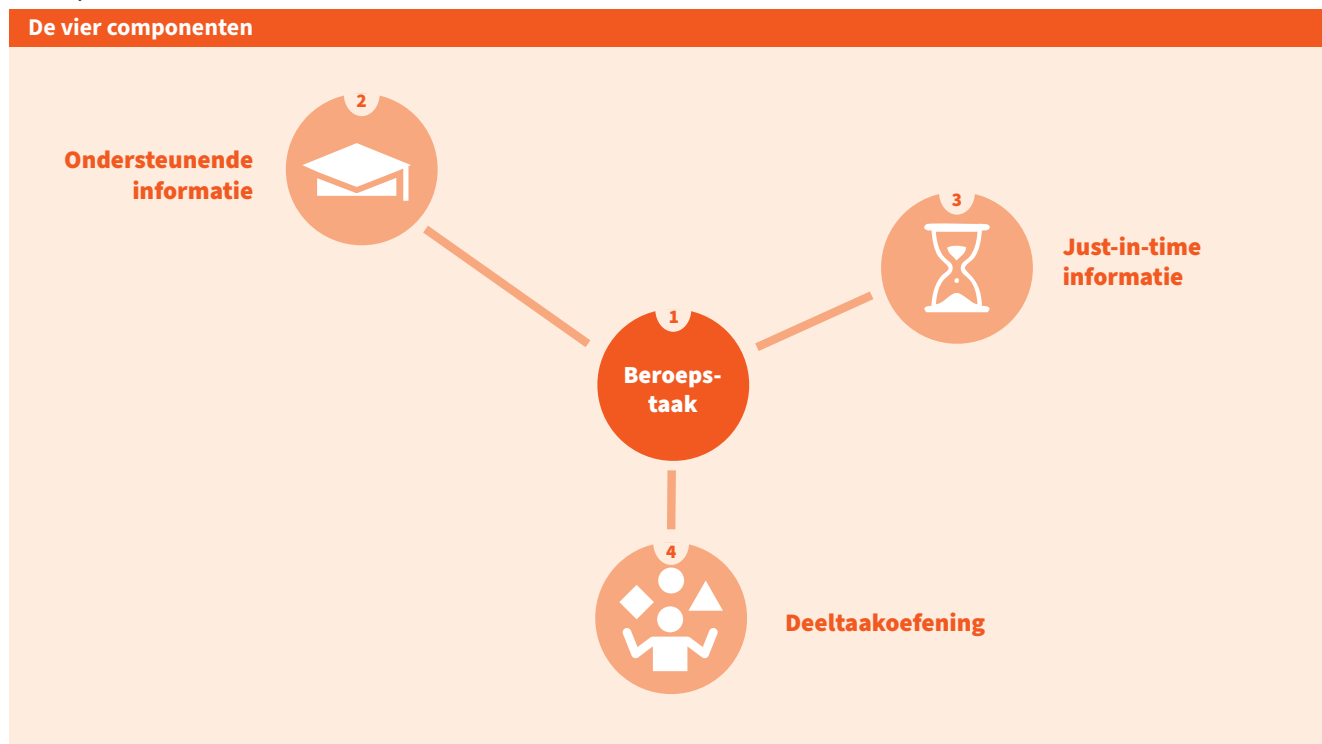


SAMENWERKEN, PARTNERS EN NETWERKEN



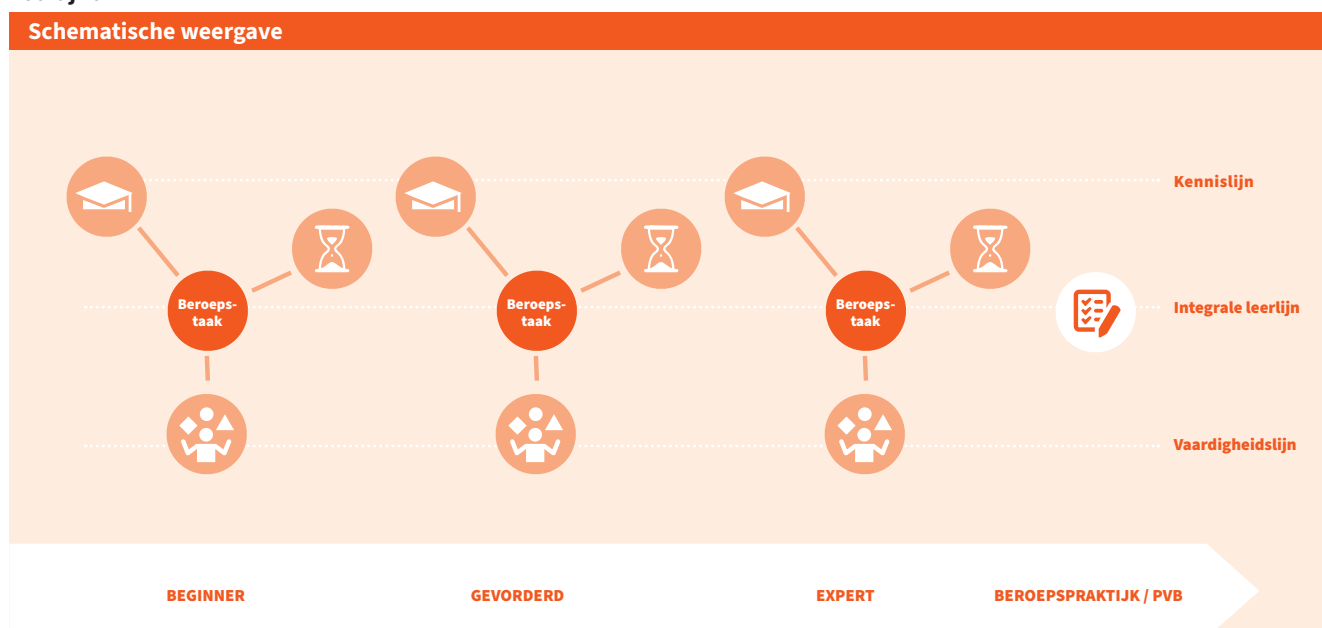
Figuur 1: Schematische weergave van Body of Knowledge and Skills (BoKS).

Het 4C/ID-model



Figuur 2: Schematische weergave van het 4C/ID-model

Leerlijnen



Figuur 3: Leerlijnen op basis van het 4C/ID-model

Aan de slag met Sarphati Opdrachtgestuurd Onderwijs?

Wil je een keer sparren over het lesmateriaal? Of wil je persoonlijk advies over het inzetten ervan? Maak een vrijblijvende (virtuele) afspraak met één van onze educatief adviseurs.

Wij zijn telefonisch bereikbaar, maar ook online via Microsoft Teams.



**Scan de QR-code
en neem contact
met ons op.**

Contactgegevens

Boom Beroepsonderwijs

Stationsweg 66

7941 HG Meppel

E-mailadres: service@boomberoepsonderwijs.nl

Klantenservice: 0522 235 235

WhatsApp: 06 466 744 42 (alleen voor tekstberichten)

Bereikbaar op werkdagen tussen 8:00 – 17:00

boomberoepsonderwijs.nl

Boomberoepsonderwijs

www.boom.nl/beroepsonderwijs