



## Leer ondernemerschap door doen en ervaren

Ondek de mogelijkheden van Sarphati | Ondernemer Handel  
in combinatie met Qredits en Studentenbedrijf.nl / Stichting Jonge Honden



**Sarphati**<sup>®</sup>  
ONDERNEMER HANDEL



Studentenbedrijf

# Voorbereid op de handel en kansen van nu en morgen

Om de opleiding Ondernemer Handel (OH) volledig op de praktijk te laten aansluiten en studenten een daadwerkelijk ondernemersgerichte invulling van hun opleiding te bieden, werkt Boom nauw samen met zowel Qredits als Stichting Jonge Honden/Studentenbedrijf.nl.

Sarphati | Ondernemer Handel biedt uitdagende leermiddelen voor de toekomstige ondernemer afgestemd op het kwalificatiedossier en de examenleveranciers.

Door de samenwerking met Qredits heeft de student de mogelijkheid om nog beter vorm te geven aan het financiële plan van de onderneming. Met Stichting Jonge Honden/Studentenbedrijf.nl kan de onderneming eventueel in de praktijk worden uitgevoerd. Ondernemen leer je door te doen en te ervaren. Met deze leermiddelen ondersteunen wij jou als docent in het opleiden van de ondernemer van de toekomst! We nemen je graag mee in de opzet hiervan.

## Leermiddelen Sarphati | Ondernemer Handel:

Het kwalificatiedossier is vakinhoudelijk volledig afgedekt aan de hand van zes combipakketten\* (boek en digitale leeromgeving) inclusief Opdrachtgestuurd onderwijs:

- Basisboek ondernemerschap
- Marketing en communicatie
- Ondernemer in bedrijf
- Financieel plan
- Inkoop & Logistiek
- Verkoop

\*Uitsluitend digitaal werken is ook mogelijk



Bekijk de kernpunten van OgO.

## Waarom kiezen voor Sarphati | Ondernemer Handel?

- 100% kwalificatiedossier dekkend en afgestemd op SPL/ESS examentermen
- Integratie met Qredits
- Koppeling met Studentenbedrijf.nl mogelijk via een extra OgO-thema
- Ondernemerschap in de handelscontext: B2B en B2C
- Zowel digitaal als op papier werken is mogelijk
- Opdrachtgestuurd Onderwijs

# Opdrachtgestuurd Onderwijs

Een opleiding die de student voorbereidt op een veranderende arbeidsmarkt, dat is onze missie! Onderzoek en ervaring wijzen uit dat leren in een beroepscontext leuker én effectiever is. Hiervoor hebben wij het concept Opdrachtgestuurd Onderwijs (OgO) ontwikkeld met (integrale) beroepstaken waarin studenten werken aan uitdagende opdrachten in de context van hun toekomstige beroep.

Aan de zes uitgaven, waarin theorie en een veelvoud aan opdrachten zijn opgenomen, zijn tien OgO-thema's digitaal gekoppeld. OgO staat voor Opdrachtgestuurd Onderwijs. Een OgO-thema is opgebouwd uit drie beroepstaken en bestaat altijd uit drie niveaus: beginner, gevorderd en expert. De thema's zijn flexibel inzetbaar. De casuïstiek is tot stand gekomen met medewerking van ondernemers met hart voor het ondernemersonderwijs.



## Opdrachtgestuurd Onderwijs

“Ik zie het effect van OgO dagelijks: studenten zeggen dat het werkt, dat ze beter voorbereid zijn en meer leren. Wij, als docenten, ervaren dat ons aanbod goed aansluit en dat OgO helpt om studenten sterker te binden en te boeien. Zelfs BPV-opleiders merken op dat studenten beter voorbereid, proactiever en enthousiaster zijn dankzij OgO.”

**Andre Seppenwoolde, docent ROC van Twente**



**Bekijk de kernpunten van OgO.**



# Thema's en beroepstaken

Ondernemersidee

Ben jij een ondernemer?

De wereld van de ondernemer

## DE ONDERNEMER

SWOT-analyse en het ondernemersconcept

Macro-economisch onderzoek: ABCD-analyse

Meso-economisch onderzoek: ABCD-analyse

## MARKTONDERZOEK

Customer journey

Waardepropositie en positionering

Doelgroep, segmentatie en persona's

## HET BUSINESSMODEL

Liquideitsbegroting

Exploitatiebegroting

Investeringsbegroting en financieringsplan

## HET FINANCIËEL PLAN

Ondernemingsvorm, belastingen en verzekeringen

Financieel-administratief proces

Van offerte tot opdracht

## VORM EN INRICHTING

Communicatiemix

Online promotie

Marketingmix

## MARKETING EN COMMUNICATIE

Webshop logistiek

Goederenstroom en voorraadbeheer

Inkoop en leverancierskeuze

## INKOOP EN LOGISTIEK

Online verkoop en service

Klantenservicesysteem

Het verkoopproces

## VERKOOP

Netwerkplan

Samenwerkingsvormen

De beurs

## SAMENWERKEN, PARTNERS EN NETWERKEN

Marketing en communicatie

Inkoop en logistiek

Verkoop

## JIJ ONDERNEEMT

### OgO-thema: Jij onderneemt

Boom heeft een extra OgO ontwikkeld samen met Studentenbedrijf.nl. Met deze OgO 'Jij onderneemt' wordt de student uitgedaagd alle opgedane kennis en vaardigheden binnen de opleiding operationeel uit te voeren: precies datgene wat Kerntaak 3 vraagt: Voert operationele processen in een handelsonderneming uit.



# Lerend kwalificeren

De heldere opbouw en vaste structuur in de leermiddelen zorgen voor structuur tijdens de les. De student weet wat er van hem of haar verwacht wordt. Elke beroepstaak heeft een vast ritme. Het lesmateriaal is opdrachtgestuurd. De beroepstaken met opdrachten leiden de student door de leerstof.

## Examenmateriaal

Op dit moment zijn er landelijk ontwikkelingen op het gebied van examineren. Een dergelijke ontwikkeling is 'lerend kwalificeren' (voorheen "Anders verantwoord diplomereren"). Lerend kwalificeren houdt in dat er flexibiliteit wordt geboden in de manier waarop studenten kunnen laten zien de werkprocessen te beheersen. Het is een manier van examineren waarbij de strikte scheiding tussen formatief en summatief verdwijnt. De student kan allerlei bewijsstukken indienen om zijn bekwaamheid aan te tonen. Dit bevordert diversiteit en sluit beter aan bij de persoon in relatie tot zijn/ haar onderneming. Denk naast bovengenoemde examenvormen bijvoorbeeld aan bewijsstukken die aantonen dat relevante ervaring is opgedaan tijdens stages, vrijwilligerswerk of werkzaamheden in het vakgebied. De opleiding Ondernemer Handel leent zich voor deze manier van examineren. Je kunt namelijk de reis van de student als beginnend ondernemer aan de hand van de bewijsstukken volgen. De tien Ogo's, en dan uitgewerkt en uitgevoerd door de student, passen uitstekend binnen dit nieuwe regime van beoordelen. Toets de mogelijkheden en voorwaarden altijd eerst bij de examencommissie.

### Didactiek

De didactische uitgangspunten van Sarphati | Ondernemer Handel en van Ogo zijn: Body of Knowledge and Skills, Peer coaching, Cyclisch leren (Kolb) en het 4C/ID-model.

### Digitaal & modulair

Sarphati | Ondernemer Handel wordt volledig digitaal aangeboden. De methode bestaat uit 10 online thema's die onafhankelijk van elkaar te doorlopen zijn.

### Beroepstaken

De beroepstaken sluiten aan op de actuele beroepspraktijk, nieuwste kwalificatiedossiers en de examens.

## LEREN DOOR DOEN

**Met Ogo draait alles om de dagelijkse praktijk.**

**Onze leermiddelen helpen om studenten klaar te stomen voor de arbeidsmarkt van morgen.**

## Servicedocumenten

In drie aparte documenten wordt de samenhang tussen de verschillende leermiddelen verantwoord:

- Servicedocument opzet leermiddelen OH
- Servicedocument Ogo-grid Sarphati OH
- Examenverantwoording leermiddelen ESS/SPL

Het is mogelijk de opleiding, op basis van de beschikbare leermiddelen, volgens verschillende scenario's in te richten. Onze educatief adviseurs voor Sarphati | Ondernemer Handel komen graag bij je langs om daarover te sparren. Vraag ernaar, net als het opvragen van de drie servicedocumenten, bij onze educatief adviseurs.



#### Stichting Jonge Honden/Studentenbedrijf.nl

**Om de opleiding Ondernemer Handel volledig te kunnen afronden, zal ook Kerntaak 3 Voert operationele processen in een handelsonderneming uit, uitgevoerd moeten worden. Dat kan in de beroepspraktijk, maar ook op school. Eventueel zelfs beiden: op school goed voorbereiden en oefenen en dan uitvoeren buiten de school. Probleem dat zich hier zal voordoen, is dat veel bedrijven niet bereid zullen zijn studenten alle operationele processen te laten uitvoeren. Stichting Jonge Honden/Studentenbedrijf.nl biedt uitkomst.**

#### Wat is een studentenbedrijf?

Een studentenbedrijf biedt studenten een praktijkervaring door hen de mogelijkheid te bieden een eigen bedrijf te runnen, zakelijke vaardigheden te ontwikkelen en echte projecten uit te voeren. De studenten handelen onder de naam en verantwoordelijkheid van stichtingjongehonden.nl. Studentenbedrijven worden opgericht binnen onderwijsinstellingen en worden geleid door studenten. Ze kunnen zowel winst- als non-profitorganisaties zijn. De inzet van het studentenbedrijf kan in verschillende fases van de opleiding op diverse manieren ingezet worden. Studentenbedrijven kunnen diensten of producten aanbieden aan klanten en proberen vaak omzet te genereren, wat helpt om een realistische bedrijfsomgeving na te bootsen. Meer weten over Studentenbedrijf.nl? Neem dan rechtstreeks contact op met Martijn Borsje, [info@studentenbedrijf.nl](mailto:info@studentenbedrijf.nl).



#### Qredits

**In de uitgave Financieel plan wordt per hoofdstuk, vanuit de digitale leeromgeving, een koppeling gemaakt met de e-learning van Qredits. De student maakt daar, naar aanleiding van wat hij heeft geleerd in het lesmateriaal, het eigen financieel plan en onderbouwt daarmee de levensvatbaarheid van zijn onderneming. Qredits biedt de mogelijkheid tot microfinanciering voor de student als hij het plan tot uitvoer wil brengen.**

#### Wat is Qredits?

De businesspartner voor ondernemers in het midden- en kleinbedrijf. Een betrouwbare kredietverstrekker met een uniek totaalpakket van krediet, coaching, training en les- en onderwijsprogramma's. Qredits is een stichting zonder winstoogmerk.



**Scan de QR-code en neem contact met ons op.**

#### Studentenbedrijf

Het doel van een studentenbedrijf is niet alleen om zakelijke ervaring op te doen, maar ook om het ondernemerschap en de ondernemersgeest onder studenten te bevorderen. Het kan een waardevolle toevoeging zijn aan het onderwijsproces en studenten de kans geven om te experimenteren met ideeën en projecten zonder de volledige risico's en verplichtingen van een echt bedrijf. Graag informeren wij je over de mogelijkheden. Jouw educatief adviseur kan je daarbij helpen.

# Leermiddelen Sarphati | Ondernemer Handel



Combipakketten inclusief OgO-thema's	Kerntaak	ISBN	Prijs
<b>Basisboek ondernemerschap   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: De ondernemer, Marktonderzoek en Jij onderneemt</i>	B1-K1	9789037267495	€ 78,00
<b>Marketing en communicatie   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: Het businessplan, Samenwerken, partners &amp; netwerken, Marketing &amp; communicatie en Jij onderneemt</i>	B1-K2	9789037267501	€ 78,00
<b>Ondernemer in bedrijf   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: Vorm &amp; inrichting en Jij onderneemt</i>	B1-K2/K3	9789037267518	€ 55,00
<b>Financieel plan   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: Het financieel plan en Jij onderneemt</i>	B1-K2/K3	9789037267556	€ 55,00
<b>Inkoop en logistiek   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: Inkoop &amp; logistiek en Jij onderneemt</i>	B1-K3	9789037267525	€ 78,00
<b>Verkoop   combipakket</b> <i>Inclusief OgO's: Verkoop en Jij onderneemt</i>	B1-K3/K4	9789037267532	€ 78,00

Digitale licenties (nieuw)	ISBN	Prijs
Licentie Sarphati   Ondernemer handel   <b>licentie 1 jaar</b> <i>Inclusief: alle 10 OgO's en de zes leermiddelen</i>	9789037268713	€ 185,00
Licentie Sarphati   Ondernemer handel   <b>licentie 3 jaar</b> <i>Inclusief: alle 10 OgO's en de zes leermiddelen</i>	9789037268720	€ 375,00

Aanbod Studentenbedrijf.nl*	Prijs
Individuele licentie Studentenbedrijf   <b>licentie 12 maanden</b>	€ 149,00
Individuele licentie Studentenbedrijf   <b>licentie 27 maanden</b>	€ 199,00
Groepslicentie (max. 5) Studentenbedrijf   <b>licentie 12 maanden</b>	€ 299,00

\*Alleen rechtstreeks te bestellen [info@studentenbedrijf.nl](mailto:info@studentenbedrijf.nl)  
Let op! Dit zijn de prijzen vanaf 1 januari 2025. Prijswijzigingen onder voorbehoud.

## Combipakket en 100% digitaal

Onze leermiddelen worden aangeboden in een digitale bundel en als combipakket. Zo kun je werken zoals jij wilt! Met een combipakket krijg je voor een vaste lage prijs zowel het boek als de digitale licentie. Deze licentie geeft je toegang tot de digitale leeromgeving van Sarphati | Ondernemer Handel.



**Bestel jouw  
docentexemplaren  
in onze webshop.**

### **Aan de slag met Sarphati | Ondernemer Handel?**

Meer informatie nodig? Neem contact op met een van onze educatief adviseurs om leermiddelen, digitale licenties, servicedocumenten of meer informatie te ontvangen. Wij zijn telefonisch bereikbaar, maar ook online via Microsoft Teams. Wil je weten wie jou alles over deze methode kan vertellen? Scan dan de QR-code.



### **Contactgegevens**

Boom Beroepsonderwijs  
Stationsweg 66  
7941 HG Meppel

E-mailadres: [service@boomberoepsonderwijs.nl](mailto:service@boomberoepsonderwijs.nl)  
Klantenservice: 0522 235 235  
WhatsApp: 06 466 744 42 (alleen voor tekstberichten)

Bereikbaar op werkdagen tussen 8:00 – 17:00

**boom.nl**

# Boom